



Communiqué

26 février 2008

## **N.I. Partners soutient activement la stratégie de développement du groupe Asteel**

En réalisant coup sur coup les **acquisitions de l'anglais MRP Electronics** (25 M\$ de chiffre d'affaires) en janvier **et de l'américain Flash Electronics** (320 M\$ de chiffre d'affaires) en février, le **groupe Asteel** est en passe de devenir un **poids lourd de la sous-traitance électronique**.

Avec un **chiffre d'affaires prévisionnel de près de 750 M\$ pour l'année 2008**, ce nouvel ensemble disposera d'une force de frappe manufacturière de plus de 100 000 m<sup>2</sup> réparties sur **4 continents** : Europe (France, Angleterre et Roumanie), Etats-Unis, Asie (Chine) et Afrique (Tunisie).

Les **synergies générées par ces deux acquisitions** vont permettre au groupe Asteel de devenir un acteur majeur à l'échelle mondiale tant en terme de couverture géographique qu'en terme de capacités de production. En changeant ainsi de dimension, le groupe compte offrir à tous ses clients une meilleure performance et de meilleurs services via des compétences uniques en terme de flexibilité et de réactivité.

Durant toute cette phase de croissance accrue, la société a bénéficié du soutien actif et de l'expérience d'entrepreneurs en capital de N.I. Partners, présent chez Asteel depuis 2005. Fort d'une collaboration historique avec Gilles Benhamou, Président du groupe Asteel, l'équipe N.I. Partners composée de Vincent Lardoux et Vincent Houlot, membres du Conseil d'administration de Asteel, a soutenu le comité de direction dans sa réflexion stratégique. Ils ont également participé activement aux négociations de rachats des sociétés nouvellement acquises.